

# Portrait

## Georg Jungblut SiTec

Jungblut SiTec



# Entstehung

Der Firmengründer Georg Jungblut verfügte bereits über mehr als 20 Jahre Erfahrung in der Sicherheitstechnik als er 1998 die **Georg Jungblut SiTec** gründete.

Geschäftsfeld des Unternehmens ist die Sicherheitstechnik im Schließanlagenbereich.

Im Team werden Schließkonzepte und -konfigurationen entworfen und vertrieben.

Schließpläne werden elektronisch erstellt, mechanische und elektronische Anlagen installiert und schließlich mit EDV Programmen verwaltet und erweitert.

Jungblut SiTec



# Unsere Leistungen

- Ermittlung des kundenspezifischen Bedarfs
- Zusammenarbeit mit allen führenden Herstellern
- Das garantiert unseren Kunden die neutrale Auswahl des für sie optimalen Produktes.
- Professionelle Planung, Kalkulation und Umsetzung.
- Hohes Kosten- und Qualitätsbewußtsein
- Langjährige Erfahrung, ob bei mechanischen oder elektronischen Schließanlagen.

Das ist es, was unseren Erfolg ausmacht.

Jungblut SiTec



# Sicherheitsansprüche der nächsten Jahre

Jungblut SiTec



- ◆ Wir gehen davon aus, dass das Thema Sicherheit uns die nächsten Jahre mehr denn je beschäftigen wird, da der Sicherheitsaspekt und das Denken an Sicherheit immer mehr an Bedeutung gewinnt.



# Schließsysteme der Zukunft

- ◆ Die Elektronik hat Einzug gehalten in immer mehr Bereichen. Moderne Transpondersysteme sind die Schließsysteme der Zukunft. „Angebot und Nachfrage regeln den Preis“ auch hier gilt: Elektronikschließsysteme sind nicht mehr wegzudenken. Wer sich nicht rechtzeitig diesem Markt öffnet wird keine Zukunft haben.



# Vertriebswege und Umsetzung

- ◆ Die Situation in der wir uns befinden, spricht eine eindeutige Sprache.  
„Sicherheitsdenken sowohl in Industrie als auch bei Verbrauchern kann nicht mehr ignoriert werden“. Unser Bestreben liegt darin, kompetent zu beraten und den Kunden individuell helfen, die richtige Lösung für Ihr Sicherheitsproblem zu finden.

# Referenzen

Jungblut SiTec



Jungblut SiTec ist in vielen Branchen präsent:

Banken  
Hotelgruppen,  
Industrie  
Multiplexkinocenter  
Medienkonzerne  
Seniorenheime  
Krankenhäuser  
Bauträger

Alle Kunden schätzen unsere Kompetenz und Leistungsfähigkeit.



# Konsequenz

- ◆ Natürlich hat dies seinen Preis
- ◆ Der Faktor Kosten spielt immer eine Rolle gerade hier gilt: Qualität steht vor Quantität.
- ◆ Wir verstehen unser Unternehmen als Dienstleistungsunternehmen das in immer schwierigeren Zeiten die Herausforderung angenommen hat.
- ◆ Der Erfolg gibt uns recht.

# Empfehlung

Unsere Zeit wird immer schneller immer hektischer darauf zu Antworten, mit der Entwicklung Schritt zu halten und dabei die menschliche Seite nicht aus den Augen zu verlieren, das ist unser Ziel.

Jungblut SiTec

